



MeiosTec fecha primeiro projeto em Moçambique

A MeiosTec entrou no mercado moçambicano com um projeto de implementação de um Contact Center com soluções Cisco na Autoridade Tributária. Em Moçambique, a empresa está sobretudo a abordar o setor público.

A MeiosTec refere que, recentemente, aumentou o capital social com vista a reforçar os Capitais Próprios da Sociedade para suportar os investimentos associados ao processo de internacionalização, principalmente para Angola e Moçambique. Em 2011 registou um volume de negócios de 3 milhões de euros e em 2012 desceu 20%, devido à conjuntura portuguesa. Em 2010, a empresa tinha registado um volume de negócios superior a 2,5 milhões de euros.

A MeiosTec adianta que em 2013 o pipeline ronda os 2 milhões de euros em Angola e cerca de 4 milhões de euros em Moçambique e que o mercado internacional deverá representar cerca de 50% do negócio. A longo prazo, a empresa pretende abordar novos países da África interior, pois Angola e Moçambique podem funcionar como plataformas privilegiadas de comunicação para estas geografias. Atualmente o negócio além-fronteiras já representa 40% da faturação da empresa. ■